

Accountmanager Zakelijke Markt – Divisie Vakantieparken

Dienstverband:
Parttime, Fulltime

Salarisniveau - cao Dagrecreatie:
Schaal 6: € 2.963,49 - € 3.730,81

Contactpersoon:
Dominique van der Wardt

Heb jij een passie voor sales en wil je werken op een plek waar jouw commerciële talent écht het verschil maakt? Als Accountmanager ben jij dé pionier die onze unieke locaties – het Safari Hotel Beekse Bergen en Kasteel Steenenburg – introduceert aan de zakelijke markt. Een kans om een compleet nieuwe doelgroep te betrekken bij de divisie Vakantieparken!

In deze uitdagende rol ben je verantwoordelijk voor het opbouwen van een volledig nieuwe portefeuille. Jij signaleert kansen, genereert waardevolle leads en bouwt aan langdurige relaties. Met jouw enthousiasme en overtuigingskracht zorg jij ervoor dat onze hotels dé voorkeurlocaties worden voor de zakelijke markt.

Ben jij klaar om samen deze nieuwe markt te betreden en jouw stempel te drukken op de groei van onze locaties? Dan is dit de vacature voor jou!

Dit vind je leuk om te doen

Als Accountmanager ben jij het visitekaartje van de divisie Vakantieparken richting de zakelijke markt. Jij zorgt ervoor dat het Safari Hotel en Kasteel Steenenburg in de regio worden gepositioneerd als dé locaties voor vergaderingen, congressen en andere zakelijke bijeenkomsten, inclusief hoogwaardige horeca en overnachtingsarrangementen. Dit doe je onder andere door:

- Het opbouwen en uitbreiden van de klantportefeuille door middel van proactieve acquisitie en het onderhouden van langdurige relaties;
- Het monitoren van de voortgang van acquisitie- en salesdoelen samen met de Commercieel Manager Vakantieparken en het bijstellen van de strategie waar nodig om de gestelde targets te behalen;
- Het vergroten van de zichtbaarheid van de locaties om (potentiële) klanten aan te trekken. Denk hierbij aan netwerkactiviteiten, online platformen binnen de zakelijke markt en evenementen;
- Het opstellen en opvolgen van offertes, waarbij je zorgt voor een nauwkeurige afstemming van onze diensten op de wensen van de klant;
- Het bouwen aan langdurige klantrelaties door opvolging na verkoop, het verzamelen van waardevolle feedback en het bieden van oplossingsgerichte ondersteuning;
- Het delen van kennis met collega-accountmanagers binnen de divisies Vakantieparken en Beurzen & Evenementen om elkaar te versterken in klantbehoefte, marktontwikkeling en verkoopstrategieën.

De mooiste tijd beleef je bij Libéma.

Libéma is niet alleen een van de grootste leisure concerns van Nederland, maar ook een warm familiebedrijf met drie divisies: Attractieparken, Vakantieparken en Beurs- en Evenementenlocaties. Het hoofdkantoor van Libéma bevindt zich in Rosmalen, maar als Accountmanager ben je regelmatig onderweg. Je werkt niet alleen op het hoofdkantoor, maar ook bij het Safari Hotel in Hilvarenbeek en Kasteel Steenenburg in Nieuwkuijk.

Hoe maak je ons team compleet?

Door jezelf te zijn! Je bent proactief, communicatief sterk en beschikt over een flinke dosis overtuigingskracht. Dankzij jouw scherpe oog voor kansen ontsnapt geen enkele lead aan jouw aandacht. Je werkt graag zelfstandig, maar bent ook een echte verbinder; stakeholdermanagement is essentieel voor het succes in jouw rol! Daarnaast beschik je over:

- Een afgeronde mbo-opleiding;
- Minimaal 2 jaar ervaring in een B2B-omgeving en hebt affiniteit met de leisurebranche;
- Een passend netwerk binnen de zakelijke markt is een grote pre;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Een auto.

Zo zorgen wij voor jou

Als Accountmanager versterk je ons team voor 32 uur per week. De bijbehorende arbeidsvoorwaarden op basis van 40 uur zijn:

- Salaris van € 2.963,49 tot € 3.730,81 bruto per maand (schaal 6, cao-dagrecreatie), waarbij je wordt ingeschaald op basis van kennis en ervaring;
- 25 vakantiedagen;
- Onbeperkt gratis toegang voor 5 personen tot alle attractieparken en dierentuinen van

Libéma (zoals Beekse Bergen, Aviodrome en Eindhoven Zoo);

- 50% korting op een verblijf in ons Safari Resort, Safari Hotel of een van de andere Libéma-vakantieparken;
- Gunstige pensioenregeling;
- Reiskostenvergoeding van € 0,23/km voor woon-werkverkeer (vanaf 10 km tot maximaal 25 km enkele reis) en € 0,32/km voor zakelijke kilometers.

Enthousiast?

Wil jij het verschil maken bij een unieke werkgever? Solliciteer direct via de rode sollicitatiebutton.

Heb je nog vragen? Neem dan contact op met Dominique van der Wardt, Recruiter, via d.van.der.wardt@libema.nl.

De aanvraag van een VOG maakt deel uit van de sollicitatieprocedure.